

Unser Mandant ist ein erfolgreiches, weltweit führendes Unternehmen, NRW , mit Fokus textile Materialien.

Vertriebsleiter (m/w/x) international -NRW

Aufgaben:

- Weiterentwicklung einer effizienten Vertriebsorganisation zur Steigerung des bestehenden Umsatzes und zur Erschließung neuer Kunden
- Preisgestaltung und Erreichung der Gewinnziele
- Unterstützung der Produktentwicklung

- Austausch und Support der Vertriebsorganisationen international

- Unterstützung in den Bereichen
 - Neukundengewinnung
 - Launch neuer Produkte am Markt
 - technische Beratung von Kunden
 - Unterstützung und Schulung bei der Umsetzung und Weiterentwicklung des Vertriebsprozesses, sowie bei der Implementierung von best-practice-Ansätzen im Außendienst
 -
- Eigenverantwortliche Verkaufsplanung und ein monatlicher Forecast
- Nationale und internationale Messebeteiligung
- Sicherstellung der Einhaltung der Compliance-Richtlinie sowie der relevanten Gesetze und Vorschriften

Erwartungen:

- Technisches Ingenieurstudium (Dipl.-Ing., Master), oder eine vergleichbare Ausbildung
- Langjährige Vertriebserfahrung
- Gewandtes, sicheres und freundliches Auftreten gegenüber Kunden und Mitarbeitern
- Betriebswirtschaftliche Kenntnisse
- Verantwortungsbewusste, lösungsorientierte Arbeitsweise
- Bereitschaft, sich in neue Verfahren, Abläufe und Systeme einzuarbeiten
- Sehr gute deutsch und englische Sprachkenntnisse
- Erfahrung in der Führung von Mitarbeitern