

Unser Mandant gehört weltweit zu den führenden Herstellern in der Entwicklung von qualitativ hochwertigen und funktionalisierten technischen Textilien und produziert diese an vier Produktionsstandorten.

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin einen

Sales-Manager (m/w/x) Technische Gewebe –Großraum Münster

Ihre Aufgaben:

- Neukundengewinnung
- Selbstständige Betreuung, Beratung und Weiterentwicklung von bestehenden Kunden
- Bewertung technischer Machbarkeit im Team
- Durchführung von Marktbeobachtungen u. a. in Hinsicht auf technische Weiterentwicklung, Wettbewerber und Kundenbedürfnisse
- Intensive Zusammenarbeit mit internen Fachbereichen
- Eigenverantwortliche Ausarbeitung von Angeboten

Ihr Profil:

- Abgeschlossene technische Ausbildung oder Studium
- Mehrjährige erfolgreiche Tätigkeit im internationalen Vertrieb
- Deutsch und englisch verhandlungssicher in Wort und Schrift
- weitere Sprachkenntnisse sind von Vorteil
- gesunder Ehrgeiz und Eigenantrieb zur Erreichung vorgegebener und selbst gesteckter Ziele
- ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke
- hohe Kundenorientierung und die Fähigkeit Marktchancen zu erkennen
- hohe Reisebereitschaft

Unser Angebot:

- Eine spannende und eigenverantwortliche Tätigkeit in einem erfolgreichen, international agierenden Unternehmen
- Die Möglichkeit, sich in einem vielfältigen und interessanten Bereich zu engagieren
- Gute Zusammenarbeit mit kompetenten Teams
- Kontinuität und Stabilität durch ein mittelständisches Geschäftskonzept
- Persönliche Entwicklung durch ein innovatives Weiterbildungskonzept
- Intensive Begleitung und Unterstützung während der Einarbeitung

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann senden Sie bitte Ihre vollständigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung an
Executive Search – Elfi Roelofs – Bürgermeister-Regitz-Str. 88 – 66539 Neunkirchen

06821-94210-4 telefonisch
eroelofs@portal-fachkraefte.de
www.portal-fachkraefte.de